



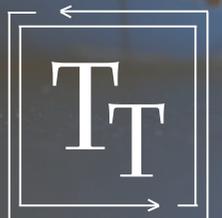
Tratado | Transparente

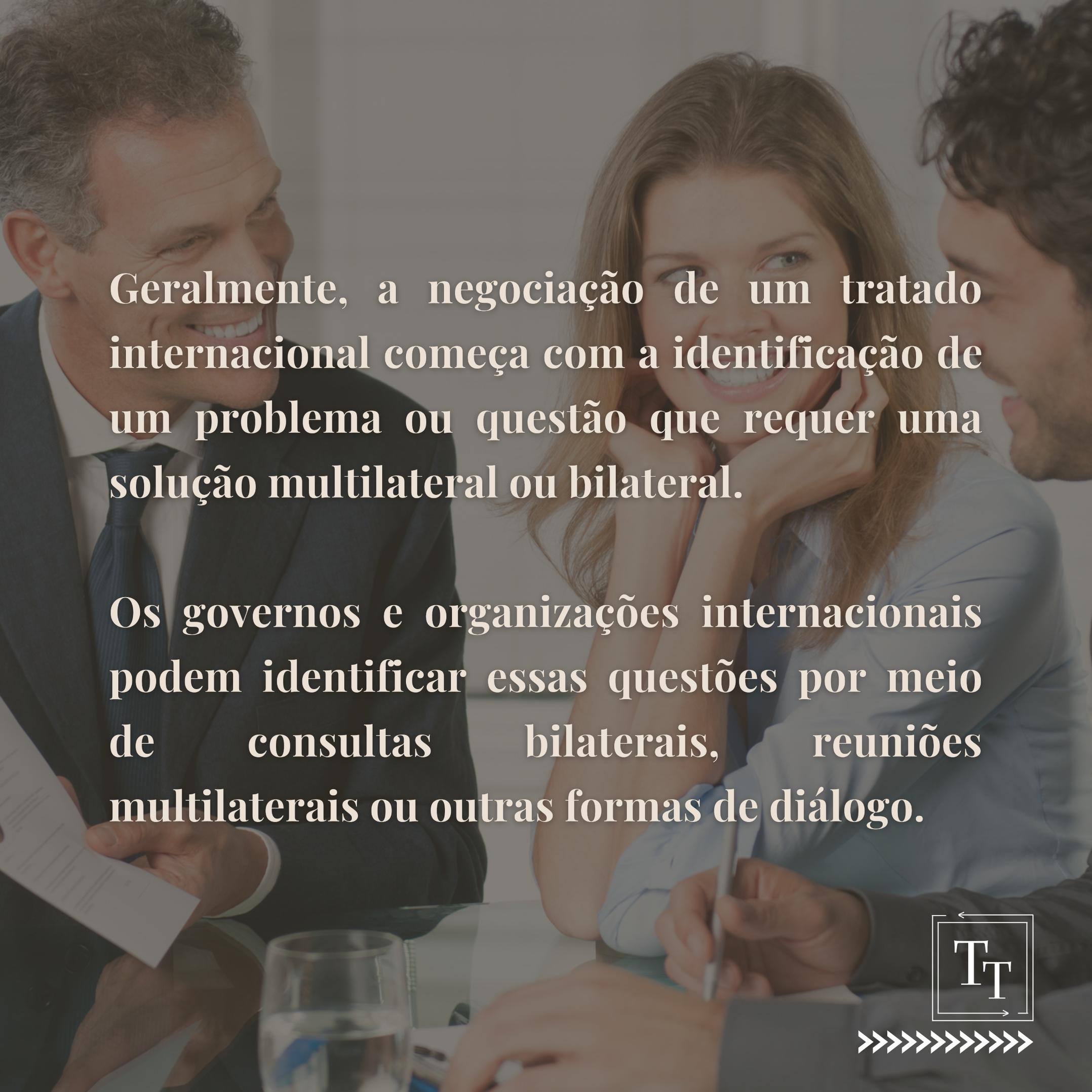
# COMO OS TRATADOS INTERNACIONAIS SÃO NEGOCIADOS

*Saiba como ocorre o processo de  
negociação de um acordo internacional*



Os tratados internacionais são acordos legais vinculantes que estabelecem obrigações entre dois ou mais estados soberanos ou entre estados e organizações internacionais. A negociação de um tratado internacional é um processo complexo e envolve várias etapas e partes interessadas.



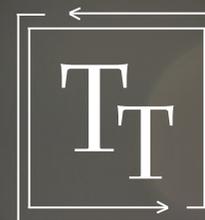


Geralmente, a negociação de um tratado internacional começa com a identificação de um problema ou questão que requer uma solução multilateral ou bilateral.

Os governos e organizações internacionais podem identificar essas questões por meio de consultas bilaterais, reuniões multilaterais ou outras formas de diálogo.

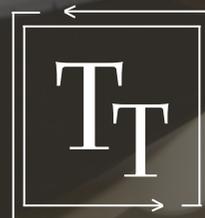


Depois de identificar o problema, os governos e organizações internacionais começam a negociar um texto de tratado que possa resolver a questão de forma justa e equilibrada.





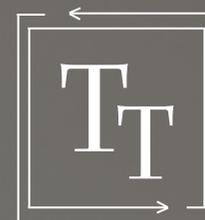
Durante as negociações, os governos e organizações internacionais trabalham juntos para desenvolver um texto de tratado que satisfaça as necessidades de todas as partes interessadas. Isso pode envolver a realização de várias rodadas de negociações, trocas de propostas e compromissos.



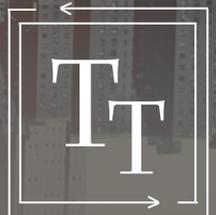
Uma vez que o texto do tratado é acordado pelos negociadores, ele deve ser assinado pelos representantes governamentais autorizados.

Os tratados assinados pelo Governo brasileiro podem ser encontrados na plataforma "Concórdia" - Acervo de atos internacionais do Brasil.

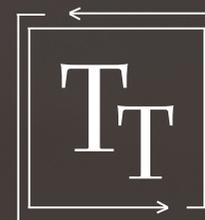
*[www.concordia.itamaraty.com.br](http://www.concordia.itamaraty.com.br)*



Durante o processo de negociação de um tratado internacional, outras partes interessadas podem desempenhar um papel importante, como organizações não governamentais, grupos de defesa de direitos humanos, empresas e indivíduos.



Essas partes interessadas podem participar das negociações como observadores, fornecer informações técnicas e legais ou fazer *lobby* por posições específicas. As partes interessadas também podem ser consultadas durante a elaboração do texto do tratado e fornecer *feedback* aos negociadores.





Gostou desse conteúdo? Que tal seguir o @tratadotransparente nas redes sociais?



@Tratadotransparente



facebook.com/tratadotransparente/



linkedin.com/company/tratado-transparente/



https://www.youtube.com/@tratadotransparente